

其の事件と言うのは、我洋糖商会が北国の或る得意先の

荷物に荷主には内証で保険を付けて置いたのが物を言つたのである。現今では海上保険を付ける事は常識で商人の日常茶飯事であるが、其の頃田舎では保険の事など種種勧めても中々聽入れられなかつたのである。保険の先

覚者であり進歩主義者の柳田氏はFOBで得意先に売つた様にして実はCIFで仕切つたのであつた。荷主は案内の荷物船が沈んだとの報を受取るや一家浮沈の一大事とばかり青くなつて飛んで来たのも無理はない。全財産を此の荷に掛けて居たのである。神戸に着くなり店へ来てみれば現実は予想に反し意外にも彼が投じた資金以上利益迄見込んだ金が待つて居たのである。此の規模の保險教育が北国商人仲間で大評判となり、平生、柳田両氏共に其の営業振の一大廣告をしたのであつた。其の時其の荷主から贈られた記念品が僕の家に未だに残つて居る。

金子氏の無屯着は有名であるが、小僧時代に朝着物を裏がえしたまま平氣で其の便使に行つたのには母も困つたものだとコボして居た。此の様な無屯着から起つた逸話は中々多く例を挙れば限がない。

嘗つて杉山茂丸氏が金子は此の頃煙突病にかかつてゐると評された如く、新事業を次々と起し事業に没頭して事業以外の道楽は殆ど無かつた如く想われるが水泳、釣漁、狩猟は仲々好きであり上手でもあつたが、多忙と持病の痔疾の為め中止の形であつた。同氏の暑中の冬装束

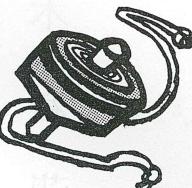
は右持病による極度の貧血の現れであった。

記憶力の好い事は頭脳の明晰と共に金子氏の特色の一である。それが如何にして常に保たれて居たかと言うと、永年の間に養われた隨時隨所で五分でも十分でも熟睡することの出来た精神集中力である。あの南船北馬席の暖まる暇なき大活動が出来た原因も此の辺にあるのではないと想われる。太閤の後に太閤なしの諺通り天才的人物の後に天才なしである。僕は野心を殺し成るべくジャマにならぬ様に心懸けたものである。

色々と両氏の思出をたどれば記すべき、又は筆に出

来ない秘話も沢山あるが、要するに両氏共鈴木家に對しては非常に忠実で晩年に至る迄我々が子供の時代からの親しみと主従関係は少しの変化もなかつた事は両氏共に大義明分を心得た眞の大人であつたからだと僕は思つてゐる。

(故人遺稿)



までに風変りな商人であつた。
(2)

安兵衛は、世間一般の商人がするように、どこへ持ち込んで

も通りのよさうな、普通の商品を取扱うことが大嫌いな性分だつた。この人が手をつけるのは、疵物とか、端物とかいつたような、普通の商人の持て余した、または滅多に取扱おうとしない品物に限られていた。濡れのある砂糖、汚点のある洋服地、端物の陶器、——大阪神戸邊の商店で、そういう物を抱えて困りぬいているものがあると、安兵衛は犬のようにはばしくそれを嗅ぎつけ來た。そして話がまとまつて取引がすむと、安兵衛はかねてから兵庫沖に廻してある自分の持船、安心丸といふ帆前船に積み込む。こうして船が積荷で一杯になるまでには彼は毎日のように大阪から神戸兵庫へかけて、めぼしい商店を一軒一軒こくめいに歩き廻つて、

「困りもののお持ち合せはありませんか」

「疵物や端物の出はありませんか」

と、訊ねるのを止めようとした。そんな折の安兵衛は、地味な木綿着の裾を端折つて、脚には麻裏草履をはいていた。金屋の商賣振りは、普通の商人とはすつかり行方が違つていた。この爺さんは、どんな場合にも手帳と鉛筆とを忘れたことがなかつた。困り物が見つかると、爺さんは膨らんだふところからそれを取り出して、相手の鼻先に突きつけたものだ。

「お手数をかけてすみませんが。あなたの手でちよつと品書きを作つてもらえませんか」

爺さんはどんなことがあつても、自分の手で品書きを認めようとはしなかつた。賣り手の店のものの手で、持合せた品物の名前、個数、商標、價格などの明細書が出来上ると、爺さんはそれをふところに捨じ込んで、またほかの店へ廻つて往く。そしてそこでも同じように品書きをしたゝめさせる。こうして一
「名古屋の金屋さんですか。あの方には隨分苛められたもので、す、一口に云えば、えげつない商い振でしたが、それでいて、腹が立たなかつたのが不思議なようですが、何しろ変物でしたからね……」
と、きまつたように笑い笑い、その金屋の主人の一風変つた仕事振を語つて聞かせてくれる。水野安兵衛といえば、それほど

日中兵庫神戸の得意先を歩き廻つて、夕方になると、きまつたようにはそのうちの一軒の店先へ、ひょっこりと尻端折りの姿を現わして来る。それを見つけた店のものが、「ほら、安兵衛さんが歸つて來た。すると、うちの品が一番安かつたわけだな」と、すぐ品物の値段のことを思い浮べたところで、別段それが早過ぎるという心配はなかつた。なぜかと云つて、爺さんがみそざいという小鳥と同じように、どんな場合にも一番低い枝を選つてとまりたがるのは、この人の性分として仲間に知れきつていたことだつたから。

爺さんは、歸つて來るが早いか、すぐに値段の懸合いを始める。相手の顔色などには頓着しないで、思い切つて値切る。そしてどうしても値段が折合わないような場合には、爺さんは吸いさした煙管を煙草入にしまい込みながら、いつもきまつたように解貨の事を訊いたものだ。

「値段が折合わねば仕方がない。ついでだから聞いておきますが、解貨の見積りは?」

「承知しました」

「解貨は五拾錢の見積りです」

あくる朝になると、爺さんは兵庫の濱へ出かけて行つて、解屋という解屋に、片つ端から解貨を問うて廻る。どんなに沖景氣のいい、いそがしい時でも、一人や二人は解を遊ばせているのがあるもので、爺さんはそんなのを拾つて、解貨を三拾五錢に取りきめることが出来たら、その足で昨日の店へ歸つて来て、是が非でも拾五錢だけは値切つて、その上でやつと買ひ取ることに談をきめたものだ。

商談がまとまるごとに、爺さんはその場で手金を打つて、相手方の店のものにその受取證を認めさせる。證書に使う用紙は、いつも相手方の店の名が刷込んである葉書に限られていた。

安兵衛爺さんが、取引にそんなことをするようになつたのは、

長い間いろいろな経験を重ねて、考えぬいた上のことで、爺さんは云わせると、これにはいろいろな得失がある。第一に、手帳や葉書に相手方の手で書かせると、後日になつて何か持上った場合に、それが有力な證據材料になる。第二に、相手に印紙代とか用紙代とかの費用がいらなくなる。第三に、相手に書かせていると、その間自分はじつと物を考えることが出来るので、相手の弱味を見つけて、取引を有利にするような、いい分別を考え出すことが出来る。——と云うのだ。

安兵衛爺さんの商賣振は、まずざっとこんなものであつた。爺さんと懇意な男が、こんなことを訊いたことがあつた。

「釜屋さん、あんたのような手堅い商賣振だったら、どんな場合にだつて失敗はありますまいに、何だつてまた堅氣な商人が、滅多に手出しをしそうにもない困り物ばかりお扱いになるんで

す」と、爺さんは次の様に答えた。

「手前の商賣は、品物の取引ばかりやりません。相手の商人さんとの取組合です。品物に濡れがあつたり、汚点があつたりしますと、いくら値段を落しましても、その上にまだ持主の心に負け目というものがあります。その負け目へ喰い込んで往つて、こつちの思う通りに金儲けが出来るのは、この商賣の一種で、これを思うと、疵物買もなかなかやめられませんわい」

(3) 安兵衛爺さんは、神戸の鈴木商店へはよくやつて來た。あるとき、商談が少し長びいて正午過になつた。大事なお得意な店ではお膳を出しててもなした。今總支配人として同店の実權を握つてゐるK(金子)は、前垂がけの手代姿で爺さんの接待をすることになつた。

會社の社長となつた手代の一人は、極り悪そうにすつと立ち上つて奥の間に消えてしまつた。Kは当惑してぽんのくぼへ手をやつた。

「それはお氣の毒さまですな。釜屋さんが何もおつしやらなかつたもんですから、お膳はもう片附けてしまいましたよ。」

「それは、それは。旦那がえろう氣をもまれて、早う往かんと、お店には猫がどつさりいるからと云われたが、やつぱり遅うござりましたかなあ」

船頭は大きな聲でわめく様に云つて、急にがつかりした色を見せた。

皆は苦笑いするより外には仕方がなかつた。

(4) 鈴木商店の重役柳田富士松氏が、あるとき商用で名古屋へ往つたついでに、水野家を訪ねたことがあつた。

その日は、安兵衛爺さんは、いつになく上機嫌だつた。いつたい節儉家とか、吝嗇家とか云われる人達には、厭世家など同じ様に、嚴肅すぎるほど生まじめの人が多いもので彼等は他人に氣の毒なことのある場合の外は、滅多に笑おうともしないものだ。釜屋の爺さんもその一人であつた。

「これはようこそ、さあ、さあ、お上り……」

釜屋さんは、手をとらねばかりにして柳田氏を座敷にひっぱりあげた。そして一通りの挨拶がすむと、

「一風呂浴びて汗を流したらどうです。湯屋は直きそこにありますから」

と云つて、丁度秋も末の頃なので、柳田氏が歸り途に湯冷めがして、風邪をひいても困るからと、たつて辭退するのをも肯かず、無理やりに店の小僧をつけて町内の湯屋へ案内させた。柳田氏は氣が進まなさうに着物を脱いで湯につかつた。

湯から歸つて來た柳田氏の、ぱつと上氣した顔を見ると、

店のものは呆氣にとられて互に顔を見合した。仲間のなかで一番どつさり頬張つたSという、後に鈴木系統の日本——株式

「魚の多い神戸のお方だから、ぐつと趣向を変えて、今日はお精進にしてみました。お口に合うかしら」

爺さんは、不在の間にちゃんと用意しておいた膳の前に客を案内した。爺さんのこんな仕打を、今日まで一度だって見たことのない柳田氏は、心から恐縮してしまった。で、精進料理はあんまり好きな方でもなかつたが、坊さんの様に殊勝らしい顔をして、

「これはどうも結構で……」

「云い云い、油っこいがんもどきを噛つたり、なまぬるい豆腐の汁を吸つたりした。

夕方になって、客は汽車に間に合う様に、俾で停車場に送られた。そこには晝間湯屋に案内してくれた小僧が、わざわざ見送りに来させられていた。

「釜屋さんには、今日はいろいろ御造作をかけてすまなかつた。結構な精進料理に、お湯屋に……」

柳田氏は、店に歸つたら、くれぐれもよく禮を云つてくれるよう、小僧に頼んだ。

「旦那はん、そないお禮云わるには及びまへんぜ」小僧は言葉づきが大阪ものらしかつた。「あのお精進、あれなあ、御近所の質屋の御隠居はんが死なはつて、今日が丁度満中陰だつしやろ。その配り膳だんがな」

「え、満中陰の配り膳」

柳田氏は氣味悪そうな顔をした。

小僧はそんなことには頓着しなかつた。

「それから、あのお湯屋もな、うちの借屋人だすよつてうちのもんと、店のお客さんだしたら、湯錢拂わんでもえ、約束だんがな」

「ふうん。」柳田氏は感心したように頭をふつた。「それじゃ今の俺は……」

小僧はいつばしませた口をきいた。

「あいつも借家人だすよつて、同じ定めだつせ。——うちの旦那はん、なかなかした、かもんだすさかいにな」

丁度そこへ神戸行きの汽車が地響させて入つて來た。柳田氏は名古屋を逃げ出すような氣持で、慌て、それに飛び乗つた。

(5)

いつだつたか、安兵衛爺さんが豆粕を買いに、神戸の鈴木を訪ねて來たことがあつた。豆粕といつても、いつもの通りの困り物なのは云うまでもなかつた。爺さんを案内して、そんなものを持合せている兵庫の店々へつれてゆく役は、その頃番頭になつたばかりの金子直吉氏に振り当てられた。

時季は冬だつた。寒い風の吹くなかを金子氏は爺さんを連れて、南京町を通りかゝつた支那人くさい、脂っこい食料品屋の立ち列んだなに、見すばらしい燒芋屋が一軒はさまつて、焦げつく様な匂を、あたりの大氣にぶんぶんさせていた。

爺さんは燒芋屋の前に立ちどまつた。店の亭主はこんがりと焼上つたばかりのさつま芋を、一つずつ釜から取出していた。

「芋はいくらしますな」

爺さんは、丁寧な言葉つきでその値段を訊いた。亭主はぶつきらぼうに答えた。

「二つ一錢だんね」

「三つにまからんという筈はない」

「あほらしい」

爺さんは、その当時さつま芋の値が貴でいくらする。それが焼芋にして幾つとれる。炭釜の費えを入れて、これこれの勘定になるから、三つ一錢にまからぬ法はないということを、細かい算盤の上から割出して説いた。

「そんなに儲かるもんなら、おまはんが店を出しなはつたらどう

うだす」

亭主は箸のさきで、釜のなかの芋の焼加減を見ながら、無愛想にあしらつた。

「出してもいゝが、今日の間には合いかねます」爺さんはにっこりともしなかつた。「どうです、まかりませんかな」

「まかりまへん」

「そんならこうしましよう」爺さんは内ぶところへ手を入れた

かと思うと、焼芋を一つそこから取出して見せた。芋は爺さん

の心臓のように、萎びて小さかつた。「これを下に出すから、

三つにまけておいて下さい」

この思いがけない取引振は、店さきに待つていった金子氏をびっくりさせた。芋屋の亭主は、この不思議な老人を、胡散そうな眼つきで、しげしげと見廻していたが、とうとう我を折つたらしく、黙つて客の手から萎びた芋を受取ると、代りに焼け上つたばかしのを三つ手渡した。亭主の受取つた芋は、吝ん坊の魂のよう、も一度焼き直す必要があつたので、そのまま、釜のなかに投込まれた。

爺さんは、ぷすぶすと煙の立つてゐる芋を、三つとも大事そしほりつた。そして獨語の様に

「こうしておけば、懷爐代りにもなる」

と云い云い、表に出て來たが、そこに立つて待つてゐる金子氏を見ると、

「いや、お待たせしました。さあ、そろそろ出かけましょう」

金子氏は、その時初めて自分がそこに立つてゐることすら、すつかり忘れられていたのに気がついた。

寒風の吹きしきるなかを、その日は半日がかりで兵庫の店々

を歩き廻つた。二人が疲れた足を引きずるようにして、相生橋まで歸つて來た頃には、あたりはもう薄暗くなりかけて、粉雪さえちらちらと降り出していた。

「すつかりくたびれた」

……

街にはすつかり灯が入つた。雪は降りしきつてゐる。二人は肩をすぼめながら、右と左とに別れた。