

ストンバッグに入れて自宅に持ち帰り、洋服ダンスにしまったが、不安でならず、結局、事務所にとつて返し、ごみ箱にかくしました」と大幡がいえば、「私は若かったからもった退職金で六ヵ月も飲み歩いた。しかし鈴木の麦粉部にいたおかげで、一生小麦畠一筋に過ごせた」と小倉。そこには生き生きとした表情で鈴木商店を語るOBの姿がみられる。

#### ■若い者に仕事まかせた

柳田は言う。「鈴木は支店長、課長にも一流の人材がそろつていた。そこで商売を覚え、もまれたことが鈴木倒産後も役に立つた。鈴木は私たちの心の故郷なんですよ」。

また「金子直吉に対する敬慕の念が辰巳会を支えている」と語るのは、金子の秘書を永く務めた萬座興産社長の田代義雄。「入社三年目、弱冠二十五歳の高畠さんを世界の金融、貿易の中心地のロンドンに派遣、縦横無尽の活躍をさせたように、若

金子直吉の大実業家としての神體は、彼自身が作成した事業方針に率直に表明されている。金子はいう。「平素ヨリ如何ナル仕事ニテモ國家利益ニ反スルモノハ是ヲ為サズ、何事ヲ為スモ國家ノ利益ヲ眼目トシテ着手スルハ彼等の平生ナリトス」。

それは典型的な国益志向型の經營理念だった。そこでは国家・社会の利益が優先され、利潤追求は副次的とされた。金子直吉は、典型的な共同社会中心的經營者であつて、自己中心的企業者では決してなかった。金子の無欲恬(てん)淡(だん)高潔な人格がさらにそれを清潤(れつ)かつ重厚なものにしている。

経営理念は經營戦略を規定する。当時の緊急を要した国家目標

## 國益志向の經營

神戸大学経済学部助教授 桂芳男



「産業自立」の達成に熙心した国益志向的經營理念は、多角化志向の經營戦略を工業化の当初から自明のこととしていた。金子の經營戦略は、それが超多角化志向であつたところに固有の特色があった。金子は総合商社の情報企業性

能をフル活用して超多角化志向戦略を開拓し、鈴木を巨大な工業化の組織者に仕立てたのであった。金子は野中兼山の殖産興業志向型の美学的儒教精神の繼承者であった。金子はまた幸田露伴のいう

「營為を事とする人間」類型に属する典型的な企業家であった。「金子マイナス事業イコールゼロ」といわれた金子の旺(おう)盛無比な事業欲が、金子の天下三分の霸権志向や國益志向の經營理念とうまく連動したところに、金子の超多角化志向の經營戦略が火を噴いて展開され、鈴木の史上類例をみないビジネス・サクセスが達成された秘密があった。しかし、金子の旺盛すぎる事業欲が鈴木の命となりになるのである。

だが、鈴木商店は金子の經營理念・戦略によって「企業の供給者の機能」を超えた高い次元の「企業の社会的責任」を遂行し、わが国がその工业化過程に不朽の名を残すことに成功したのである。

柳田によると、「総勢七百人余の辰巳会会員の平均年齢が七十七、八歳という高齢に達したことが最大の悩み」という。しかし高畠を亡くした辰巳会は太陽鉱工社長の鈴木を新会長として、「鈴木商店が果たした役割と金子に代表される鈴木の事業方針を正しく子々孫々まで伝えたい」とする会員すべての願いを果たしている。

(敬称略)  
(53・10・24日経・つどう関西の経済人)

い者にどしどし仕事をまかせて、人材を育てた」。

産業復興公団総裁を務めた長崎英造、衆議院副議長、厚相などを歴任した金光庸夫、帝國人造綿絲会長として活躍した久村清太、東京都副知事、吳造船社長を歴任した住田正一ら鈴木倒産後、多くの人材を輩出したのも金子の教育のたまものだろう。

#### ■天下三分宣言書

帝人、神戸製鋼、日商岩井など鈴木系企業も親会社の破たんを乗り越えて発展している。「岩井産業との合併を決断したのは、金子さんがロンドンの高畠さんに書き送った『三井、三菱を圧倒する乎、然らざるも彼等と並んで天下を三分する乎、是鈴木商店全員の理想とする所也』」という天下三分の宣言書を一日たりとも忘れたことがなかつたからだ」。これは当時日商社長だった西川政一の述懐だが、鈴木系企業の活躍も金子に学んだ鈴木の積極果敢な事業精神をうまく取り入れていったからだ

## 生涯、商社マン第一号の誇り

### 高畠誠一氏逝く

「チエアマン!」「私に発言する機会を与えて下さらないか」

四十九年、神戸商工会議所で開かれた経団連と地方会員との懇談会でこの九十歳近い老人が流ちよくな英語を操ってしゃべり出した。他会員の現状報告を聞いていた土光会長もしばらくきよとん。

その老人は十九日逝(い)つた高畠誠一氏。英国仕立ての紳士ぶりと、海外での商社マン第一号として生涯、誇りをきよう示した人物。

### 「二国間貿易」編み出す 英國仕立ての紳士、ゴルフ紹介

ドなどユダヤ系会社や商社から抜け目なく情報を収集し、的確に本店に打電した。

「貿易は情報」が口グセの金子氏の思惑どおり、やがて世界第一次大戦がぼつ発。鉄、小豆、砂糖は日に日に暴騰を続けた。鉄はわずか半年で二倍という高値。

「手あたり次第に買いまくれ」という金子氏はこの時「日本海々戦に於ける東郷大将が彼の皇國の興廢の一戦に在り」ではじまる有名な天下三分の書を送っている。三井、三菱を追い越せというすさまじい金子氏の覇気は先兵としての高畠氏の情報がすべてであったことはいうまでもない。また三国間貿易という新機軸を編み出したのも高畠氏。それがズバリ当たつて、焼き打ち(大正七年)後、長驅した鈴木は、貿易面でライバルの三井を追い抜いた。

その鈴木は後に倒産するのだが、高畠、永井コンビでみごとに再生、今日の日商岩井の基礎を築いた。その因は高畠氏の合理に永井氏の内政がうまく合ったためといわれている。

また日本に最初にゴルフを紹介し、ルールブックをほん訳したのも高畠氏。昭和七年広野ゴルフ場設立に奔走し、発起人代表となつた。

古きよき大正、昭和期を、合理、覇氣、スマートという商社マンらしさで多彩に貫いた人だが、先の小野三郎氏(元帝人製機社長)に続いて、鈴木のドラマチックな証言者がまた一人逝った。(53・9・2・神戸新聞)

明治四十二年、出光佐三(出光石油)永井幸太郎(元日商社長)両氏とともに、神戸高商を卒業、水島鉄也校長のすすめに従つて鈴木入りした。そのころの鈴木は金子直吉氏が健在。砂糖、樟(しよう)脳(のう)のほか、神戸製鋼を買収するなど拡大の一路をたどつていたさ中、英語に強く、経済に明るい高畠氏を重用し、早速世界経済の中心であるロンドン支店長として送り込んだ。

ロンドンでのビジネスマンといえば三井、横浜正金など数人。その中に割つて入つた弱冠二十七歳の高畠氏は、ロスチャイル